

J. FRONT RETAILING

Matsuzakaya

報道関係資料

2008年8月29日

」. フロント リテイリンググループ 株式会社 松坂屋

< 松坂屋本店 > ブライダル会員組織をリニューアル!

新会員組織「ブライダルサークル」誕生!

松坂屋本店では、お客様のブライダルを今まで以上にサポートするため、現在の会員組織「ブライダルクラブ」から挙式 プラン、衣装、引き出物、内祝いなどを幅広くご提案する「ブライダルサークル」へ発展・拡充するリニューアルを行います。

「プライダルサークル」会員募集開始日

平成20年9月2日(火)から

「ブライダルクラブ」会員募集は8月31日(日)をもって終了。現「ブライダルクラブ」会員の方には、ご希望に応じて「ブライダルサークル」への新規入会か「ブライダルクラブ」のサービス、ご優待継続かをお選びいただきます。

「ブライダルサークル」の特長

1,対象者を拡大し、有効期間を延長します

大切な式場選びからお手伝いするため、会員の対象を「結婚式の日取りが決まったカップル」から「結婚を決められたカップル」へ拡大。また、有効期限を「入会より1年」から「入会より挙式日の2ヶ月後まで」に延長することで、ゆとりを持った 結婚内祝いギフト選びをしていただけます。

2,松坂屋オリジナル挙式プランが増加!

名古屋市内有名ホテルと共同企画する松坂屋オリジナル挙式プランの件数を増やし、内容も充実させました。また、人気が高まると予測されるハウスウエディングに松坂屋オリジナルプランを新設。2009年春オープンの「覚王山ル・アンジェ教会」で松坂屋オリジナル挙式プラン(40名様 1,611,000円)を初企画しました。上質でトレンドを取り入れた百貨店ならではの結婚式をプロデュースします。

3,貸衣装とブライダルエステのご優待を充実させました

結婚を控えた女性にとって一番の関心といえばやはり"ウエディングドレス"。結婚式を満足できるウエディングスタイルで迎えていただ〈ため、ブライダル貸衣装を20%OFFのご優待(現在は優待なし)で提供します。

また、松坂屋本店南館 6 階ビューティー & リラクセーションフロア「シスセット」の 3 店舗でフェイシャルトリートメントやシェービング、歯のホワイトニングなどブライダルエステのご優待 $(5 \sim 10\% \text{OFF})$ も開始します。

新組織 < プライダルサークル > と現在の < プライダルクラブ > の比較

(新) ブライダルサークル	名称	(旧)ブライダルクラブ
結婚相手がお決まりのカップル	入会資格	挙式日が決定しているカップル
ご入会より挙式日の2ヶ月後まで	有効期限	ご入会より1年
無料	年会費	無料
5 ~ 10 %OFF(一部除外品あり)	婚礼準備用品	5 ~ 1 0 % OFF(一部除外品あり)
5つのホテルと共同企画したプランを挙 式日の決定からご提案(来春より結婚 式場1カ所を追加)	オリジナルプラン	挙式日の決まったカップルに3つのホテルと共同企画したプランをご案内
2 0 %OFF	貸衣装	なし
2万円以上お買い上げで、マツザカヤカードに 2,000 ポイント進呈	お祝い特典	5,000円で1ポイント進呈。100ポイント以上400ポイント未満は獲得ポイントに応じた記念品、400ポイント 以上は5万円の松坂屋商品券をプレゼント

一部ホテル・結婚式場に関しては、ご優待が適用されない場合があります。

会員数と売上高目標

今回の「ブライダルサークル」新設にあたって、平成22年度末で会員数を「ブライダルクラブ」の約1.5倍(平成19年度比)にあたる3,500名、会員による売上高は約80%増(平成19年度比)の11億8千万を目標とします。

お問い合わせ先

(株)松坂屋 販売促進本部 広報 稲垣・松田・宮田・鈴村

TEL:(052)264 - 7471(ダイヤルイン) FAX:(052)264 - 7499 E - mail:817411@matsuzakaya.co.jp